

Workshop

Energiek Onderhandelen

“Je gaat het pas zien als je het doorhebt” (Johan Cruyff)

Het leven is misschien wel één grote onderhandeling. De meeste onderhandelingen kennen de volgende structuur: partijen nemen hun standpunten in en de oplossing moet gevonden worden in de ruimte daartussen. Dit brengt dynamiek van ‘kaarten tegen de borst’ op gang, waarbij gekeken wordt naar de verschillen tussen de standpunten. Deze manier van onderhandelen gaat uit van schaarste, waardoor men ‘de taart gaat verdelen in plaats van deze eerst te vergroten’.

Energiek Onderhandelen, op basis van de Harvard-methode®, is fundamenteel anders. Het richt zich op het behalen van een zo goed mogelijke deal zonder de relatie in gevaar te brengen. Hiermee wordt onderhandelen plezierig, constructief en creatief proces dat zich richt op wederzijdse belangen. Het is duidelijk dat er op deze manier geen sprake is van botsende, maar van vloeiende energie.

PROGRAMMA WORKSHOP

Los van de zeer begrijpelijke theorie, bestaat de training grotendeels uit het beleven van Energiek Onderhandelen. Dit gebeurt door het DOEN van voorbeeldcases.

DOELSTELLINGEN

Na deze workshop ben je in staat:

- Om betere deals te maken
- In minder tijd deals te maken
- Op een prettige manier deals te maken

DYNAMISCH, INNOVATIEF EN PRAKTISCH

Energiek Onderhandelen is geen trucje. Het is een manier van naar dingen kijken, die met name bij onderhandelen van pas komt. Hiermee is het direct bruikbaar in de praktijk en op vele gebieden. Als deelnemer word je actief betrokken bij de workshop. Je zult merken dat je diepgewortelde overtuigingen hebt met betrekking tot onderhandelen. Overtuigingen die lang niet altijd tot het gewenste resultaat leiden.

INTERESSE?

Onze academische, topsport- en bedrijfsachtergrond zorgen voor een juiste koppeling naar de doelstellingen van de klant. Iedere opdracht is maatwerk waardoor geen workshop hetzelfde is. Het programma wordt flexibel ingevuld op basis van wensen en behoeften.

Ben je geïnteresseerd in dit onderwerp of deze workshop? Of heb je een specifieke vraag over je team of groep? Neem dan contact op met onze marketing & sales coördinator op telefoonnummer +31 (0)20 305 3383 of stuur een mail naar nl@cruyffinstitute.org.

VOOR WIE?

- (Aankomend) topsporter
- Trainers/Coaches
- Managers van sportclubs en -bonden
- Managers van bedrijven die sportminded zijn

DUUR

De workshop bestaat uit twee bijeenkomsten van in totaal 8 uur

AANTAL DEELNEMERS

Per groep 10-12 deelnemers

PRIJS

Op aanvraag

CERTIFICAAT

Alle deelnemers ontvangen een bewijs van deelname in de vorm van een certificaat



Johan Cruyff Institute for Sport Studies is geaccrediteerd door de International Association for Continuing Education and Training (IACET)



“Elke grote reis begint met een eerste stap”
Johan Cruyff

We Develop, Educate and Connect

Johan Cruyff Institute for Sport Studies
Olympisch Stadion 11, 1076 DE Amsterdam
T: +31 20 3053383 F: +31 20 6711824
nl@cruyffinstitute.org
www.cruyffinstitute.org

Academische Partner:

